

你有700天之痒？

若对你而言，工作只剩下每天上下班打卡或等月尾出粮的意义，那你可能是患上了“700天之痒”！

AIA
ELITE ACADEMY



所谓的“700天之痒”，意指当一个人开始工作后的700天内，会产生一种令人不安的感觉，觉得自己的工作毫无意义，让你失去前进或追求更高目标的动力。



► 梁志雄

若你仍在摸索自己的发展路向？厌倦朝九晚五、一成不变的刻板工作或流水作业的工作模式？想趁年轻尽显自己才华，扩阔眼界、踏上青云路？何不考虑AIA Elite Academy（友邦精英学院）为你提供的另一选择，全面为你解决“700天之痒”困扰，成就理想人生。

AIA Elite Academy于今年初推出，主要是为有意加入友邦保险成为寿险策划师（Life Planner）的年轻高阶人才提供专业的基础培训和指导，为他们奠定坚实的基础，开拓新的职业生涯。

在这长达18个月的人职计划期间，成功晋级的新代理不但可在支持性环境中获得最具水准、专业和全方位的培训，还可享有个别指导和获得融

资计划的支持，让他们以坚实和安全的基础完成新职业过渡。

大马友邦保险代理业务总裁梁志雄指出，AIA Elite Academy可说是业界首创，旨在为新手保险代理提供专业培训，帮助他们掌握保险业务专业知识，为客户提供最优质的服务。

“我们能理解转换职业可能不是件简单的事，但是透过AIA Elite Academy，我们将致力于确保我们新晋的寿险策划师获得适当的支援与基础，以实现长期的成功事业。”

梁志雄说，友邦保险吸引了许多高科技专业人士，如：医生和工程师等加入成为保险代理。他们之所以做出如此改变，是因为他们想在职业中寻求更多的满足感，以及可以灵活地管理自己的时间、目标与成就。

“我们也了解为专业人士提供平稳过渡的重要性，因此，AIA Elite Academy将依据这些专业人士已具有的技能和能力，给予量身定制的培训和指导。”

AIA Elite Academy Change變Chance

想让自己的工作生活充满成就感，非常有趣，让你积极有干劲？大马友邦保险邀请你踏出那一步，发掘全新的职业生涯，与志同道合的群体谱写人生华章，共同把“Change”变成“Chance”。

在这1年半的全面培训期间，将是你发掘自我价值和潜能的新机会，因你将掌握到关键知识、社交媒体与市场学，并且由导师提供个别指导及跟进，为你踏入保险业领域奠定坚实的基础。

该计划是分为期2周的人职流程开始，紧接着就是产品和销售培训，以及为期15个月与技术知识、财务规划、沟通和领导能力有关的培训。

此外，你也能参与每周一次的同伴支持小组，这有助于彼此相互讨论、激励和学习。

AIA Elite Academy的目标是致力透过全方位的专业培训，栽培出兼具专业、高效、技术精湛和拥有坚实基础保险代理团队，为友邦保险客户提供卓越的服务和支援之途。还能引领公司在未来更新高峰，携手迈向新的里程碑。

如果你想在职业生涯中继续向前迈进，取得杰出成就，那就别再迟疑了，欢迎你咨询如何可以申请加入AIA Elite Academy的大家庭！

欲知更多详情，请浏览：www.aia.com.my

■ 市场情报