



aia.com.my

PROTECTION

A-Life Wealth Venture

PROTECT YOUR VENTURE, SECURE YOUR LEGACY

Starting the right venture is difficult,
achieving continuity is a whole other level.
We help you secure your legacy, today.

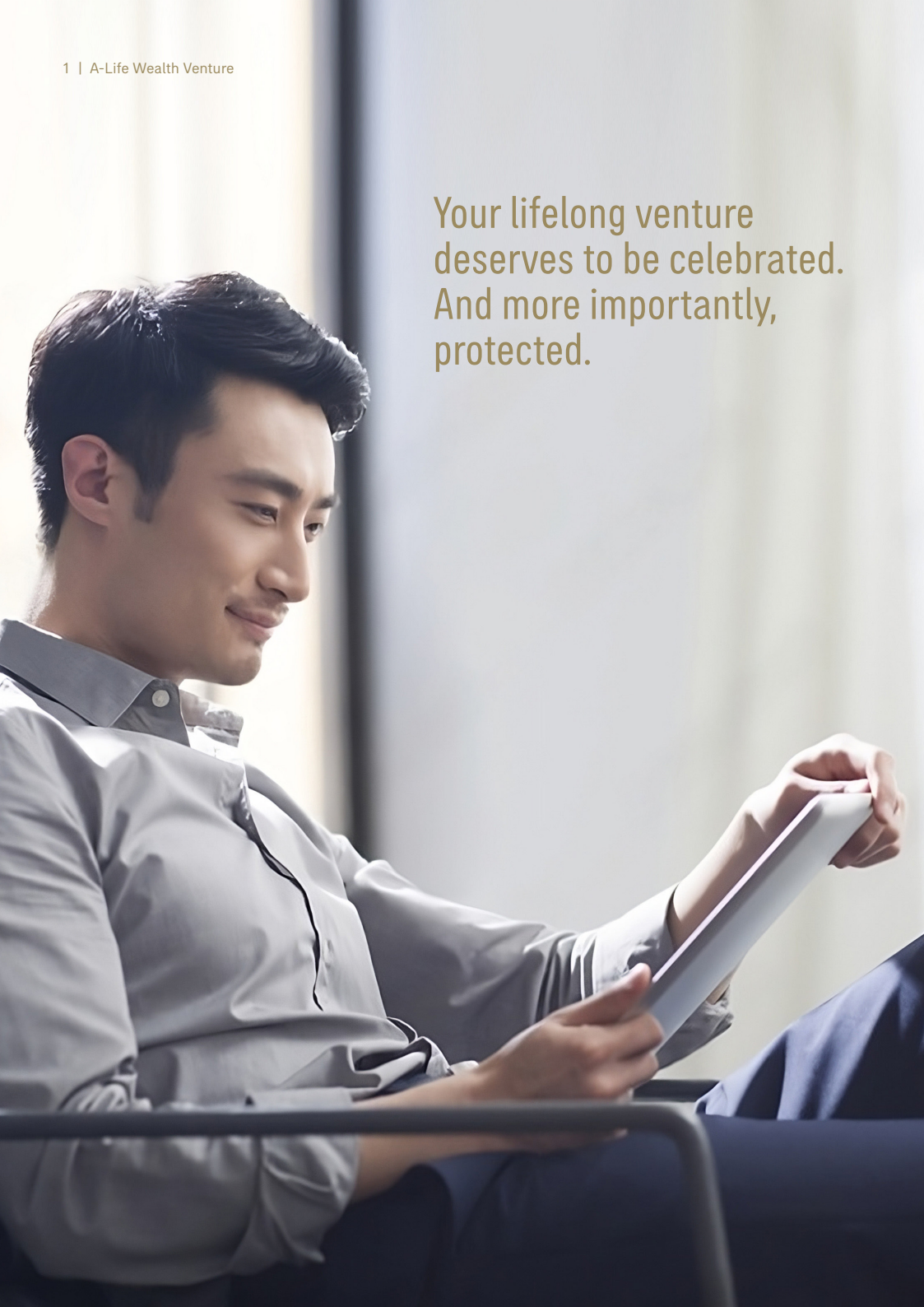
Vitality Yearly
Cash Bonus
with
AIA Vitality



The benefit(s) payable under eligible policy/product is(are) protected by Perbadanan Insurans Deposit Malaysia ("PIDM") up to limits. Please refer to PIDM's Takaful and Insurance Benefits Protection System ("TIPS") Brochure or contact AIA Bhd. or PIDM (visit www.pidm.gov.my).



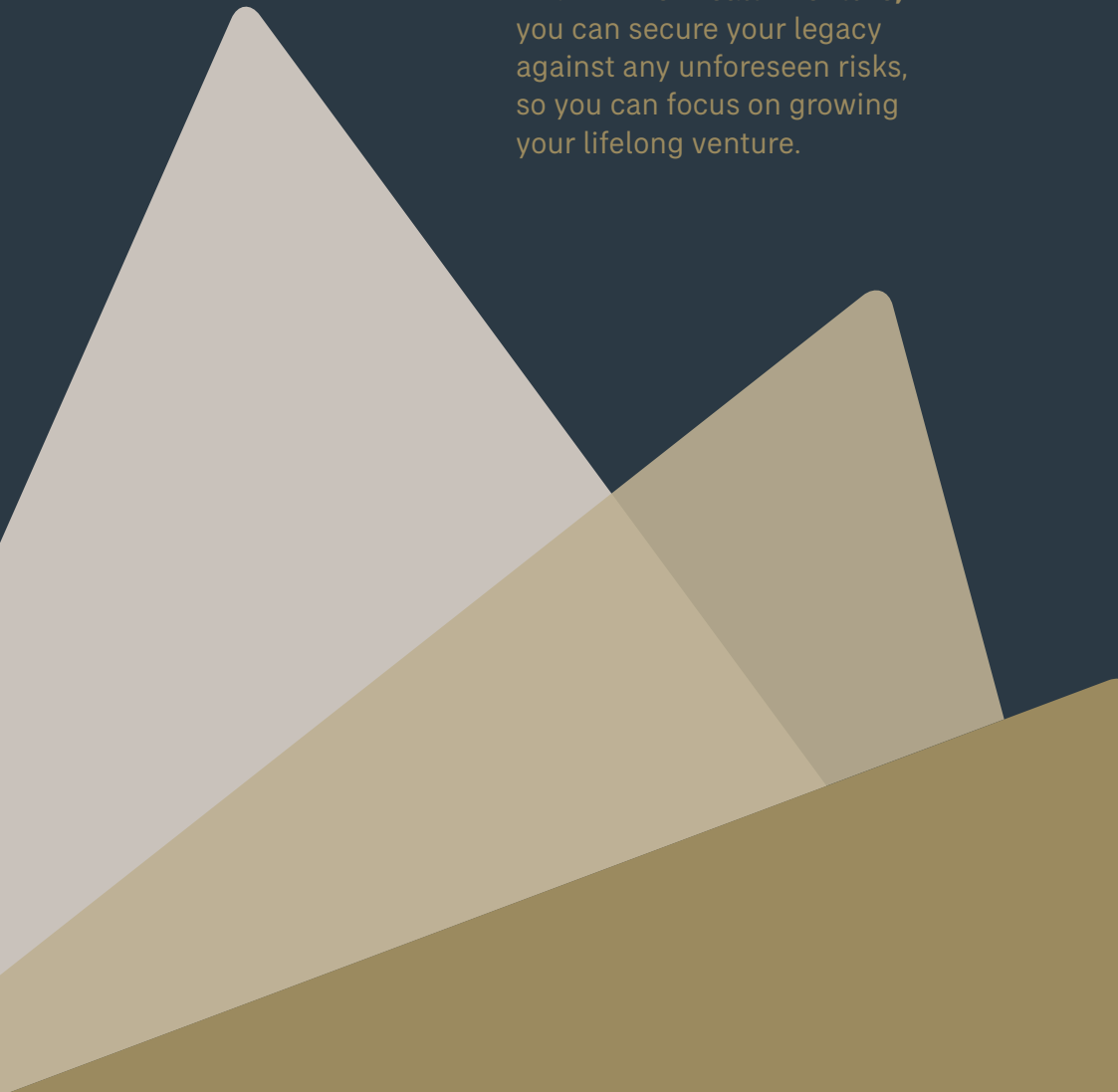
AIA Bhd.
Member of PIDM

A man with dark hair, wearing a light blue button-down shirt, is sitting in a chair. He is looking down at a tablet computer he is holding with both hands. The background is a bright, out-of-focus interior space with large windows.

Your lifelong venture
deserves to be celebrated.
And more importantly,
protected.

You've worked hard to reach
the pinnacle of success. Now
it's time to ensure the
continuity and growth of your
hard work.

With **A-Life Wealth Venture**,
you can secure your legacy
against any unforeseen risks,
so you can focus on growing
your lifelong venture.

Abstract geometric shapes, including a large triangle and a smaller one, in shades of beige and gold, set against a dark blue background.

Not all businesses are alike, but we know that the most valuable assets in every venture are its people – the human capital.

The key to success lies in managing and mitigating every business inherent risk effectively.



Protecting and ensuring the continuity of your lifelong venture

Scenario 1 Business Continuity and Succession Planning

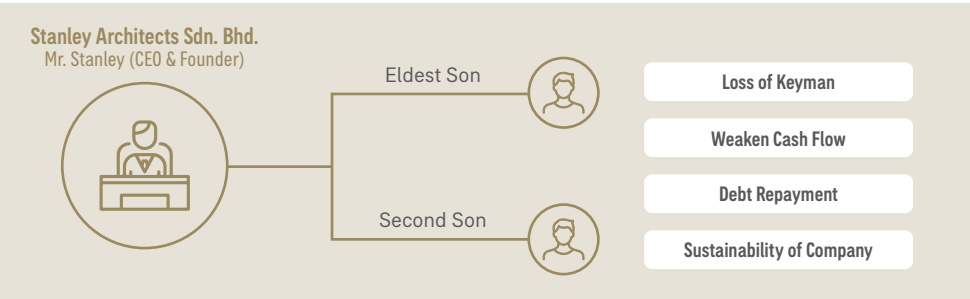


At age 50, Stanley is both the founder and Chief Executive Officer of his successful architecture firm, Stanley Architects Sdn. Bhd. He is a non-smoker who leads an active lifestyle and father of two sons, aged 20 and 23.

Without A-Life Wealth Venture

An untimely incident resulted in the loss of Stanley's life. He is the keyperson of his successful firm.

Being the keyperson of his successful firm while his two sons lack the **professional certification and the necessary experience**, resulted in the firm facing multiple headwinds such as weakened cash flow, reduced debt repayment capabilities thus impact the overall sustainability of his firm.



With A-Life Wealth Venture

Stanley has started to think about protecting his lifelong venture and successor planning, which is why he purchased A-Life Wealth Venture. Because of Stanley's foresight, even in his untimely death, his lifelong venture, Stanley Architects Sdn. Bhd can utilise the proceeds to **strengthen his firm's balance sheet and employ a replacement keyperson to continue running the firm.**

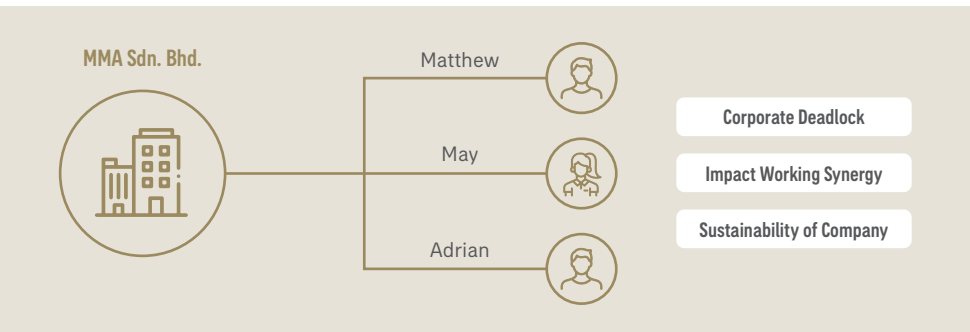
Scenario 2 Sustaining Business Partnerships



Matthew is one of the co-founders (together with other two co-founders – May & Adrian) and Chief Operating Officer of his successful textile manufacturing company, MMA Sdn. Bhd. Together the three co-partners' working synergy complements each other and leads the firm to success.

Without A-Life Wealth Venture

An untimely incident resulted in the loss of Matthew's life. Being the keyperson and co-founder of his successful textile manufacturing company, his untimely departure has severely impacted his company. **The working synergy between May & Adrian with Matthew's inheritor often ended up with disagreement on the company's direction due to differences in qualification, background and experience.** This results in corporate decision deadlock, lack of working synergy and inconsistent company direction.



With A-Life Wealth Venture

Matthew, May and Adrian have started to think about protecting and ensuring the continuity of their lifelong venture. Each of the co-founders is covered with A-Life Wealth Venture and agreed that in the event of an untimely incident, the proceeds will be paid to the co-partner's inheritors in exchange for their stake in the company.

This **ensures continuous working synergy and maintains the company's direction by the surviving co-partners.** Inheritors of the demised co-partner will be compensated with the proceeds of A-Life Wealth Venture.

Preserving your
valued assets
while expanding
your wealth.



A closer look at the benefits

A-Life Wealth Venture is a non-participating plan which covers death as well as Total and Permanent Disability (TPD). It offers high protection with a minimum coverage of RM350,000. You may choose from various premium payment and coverage terms that suit your needs.

AIA aims to ease your onboarding journey to this high protection plan.



High Non-Medical Limit

Enjoy simple application process for coverage up to RM8 million with no additional medical requirement if you are aged between 16 to 50 years old, provided there are no existing medical conditions.



Pre-Assessed Financial Quota

As your lifelong venture continues to grow, A-Life Wealth Venture provides Pre-Assessed Financial Quota which offers flexibility for you to secure higher coverage in the future **with just a simplified declaration on the financial and insurance coverage status in your next purchase.**

The Pre-Assessed Financial Quota offered will be based on full financial evidence provided to us upon your first A-Life Wealth Venture application.

How it works?

Example 1 – Business Policy

The business owner can share the Pre-Assessed Financial Quota offered to other keyperson in the company.

YEAR 1	YEAR 2	YEAR 3
• Policy Owner: Company A • Insured: The Owner of Company A • Sum Assured: RM5 million	• Policy Owner: Company A • Insured: The Sales Director of Company A • Sum Assured: RM3 million	• Policy Owner: Company A • Insured: The Operations Director of Company A • Sum Assured: RM2 million
Based on the company's financial status, Pre-Assessed Financial Quota offered is RM5 million for the next application(s)	✓ The application will utilize the remaining Pre-Assessed Financial Quota of RM5 million ✓ No financial underwriting is required ✓ Medical underwriting is required on the Sales Director	✓ The application will utilize the remaining Pre-Assessed Financial Quota of RM2 million ✓ No financial underwriting is required ✓ Medical underwriting is required on the Operations Director

Example 2 - Individual policy

YEAR 1	YEAR 2
- Insured A applies A-Life Wealth Venture - Sum Assured: RM4 million Based on the individual's financial status, Pre-Assessed Financial Quota offered is RM4 million for the next application(s)	- Insured A applies for another A-Life Wealth Venture - Sum Assured: RM4 million - The application will utilize the remaining Pre-Assessed Financial Quota of RM4 million - No financial underwriting is required - Medical underwriting is required on Insured A

Terms and conditions apply. Customers who are eligible for Pre-Assessed Financial Quota, please refer to the Pre-Assessed Financial Quota Offer Letter for more details.

A-Life Wealth Venture is not just a protection plan that covers unfortunate events, but also a plan that helps you create a healthy workforce which we know will bring significant business benefits from cost savings, increased productivity and improved employee retention.



Enjoy Preferred Discount for the Full Premium Term by Being Healthy

When the insured meets the prescribed healthy medical range¹, you (as the payor) will enjoy a premium discount up to 10% for the full premium term of the policy after the preferred discount is granted.

¹ Only strip test report or blood test report conducted by registered service provider will be accepted. The date of the report must be within six (6) months from the submission date to AIA Bhd. AIA Bhd. reserves the right to assess the report(s) to determine if you meet applicable terms and conditions prior to granting any preferred discount.



Conversion Privilege

You have the flexibility to convert this policy to a new plan covering only death and TPD, without further medical underwriting.

Please refer to your policy contract and the frequently asked questions (FAQ) on the terms and conditions.



Not Only Do You Get Rewarded for Being Healthy, You Enjoy More Rewards by Staying Healthy

When the insured (be it you or your insured keyman) becomes an active AIA Vitality member, the insured can enjoy an additional benefit called Vitality Yearly Cash Bonus. To reward for staying healthy, a Vitality Cash Bonus² will be payable starting from the end of the 2nd policy year and every year thereafter depending on your AIA Vitality Status.

AIA VITALITY STATUS	PLATINUM	GOLD	SILVER	BRONZE
Vitality Yearly Cash Bonus (% of basic sum assured)	0.05%	0.025%	0%	0%

² Vitality Yearly Cash Bonus is applicable for AIA Vitality members only. The Vitality Yearly Cash Bonus will be pro-rated based on days where the Insured's AIA Vitality membership is active in the last policy year.



Wide Coverage Term & Premium Payment Term Fitting Your Needs

A-Life Wealth Venture offers flexible coverage terms and premium payment terms to suit your needs.

COVERAGE TERM OPTIONS	PREMIUM PAYMENT TERM OPTIONS
✓ 10-years term ✓ 15-years term ✓ 20-years term ✓ Up to age 80	✓ 5-Pay ✓ 10-Pay ✓ 20-Pay ✓ Full Pay



Enjoy Even Wider Coverage with the Following Optional Benefit

A-Plus Waiver
Ensure continuous premium payment if you are diagnosed with any one of the 38 covered critical illnesses or undergo a covered surgery.

Frequently asked questions (FAQ)

Q: What is A-Life Wealth Venture?

A: A-Life Wealth Venture is a non-participating plan which covers death, and Total and Permanent Disability (TPD). It offers high protection with a minimum coverage of RM350,000. You may choose from various premium payment and coverage terms that suit your needs.

Q: Who is eligible to purchase A-Life Wealth Venture?

A: A-Life Wealth Venture is available for individuals aged between 16 to 70 years old. Entry age varies according to coverage term, as shown in the table below.

Coverage Term	Entry Age
10 years	16 to 70 years old
15 years	16 to 65 years old
20 years	16 to 60 years old
Up to age 80	16 to 70 years old

Note: Company as policy owner is allowable under this plan.

Q: What is the minimum and maximum sum assured that I can purchase?

A: The minimum sum assured is RM350,000 while the maximum sum assured is subject to underwriting.

Q: Are the premiums for A-Life Wealth Venture guaranteed?

A: The premiums for this plan are guaranteed. The premiums for A-Plus Waiver are not guaranteed.

Q: What are the fees and charges that I have to pay?

A: There are no fees and charges other than the premium payable.

Q: Are the paid premiums eligible for income tax relief?

A: Yes, the premiums paid for this plan may qualify you for a personal tax relief, subject to the final decision of the Inland Revenue Board of Malaysia.

Q: Can A-Life Wealth Venture be converted?

A: A-Life Wealth Venture can be converted to a new plan covering only death and TPD, without further medical underwriting, before age 65 of the Insured, subject to the terms and conditions below:

- (i) the sum assured of the new plan shall not be greater than the sum assured of A-Life Wealth Venture;
- (ii) the Insured is within the minimum and maximum entry ages allowable for the new plan;
- (iii) for conversion to a term plan, the conversion can only be executed within five (5) years before the expiry date of the existing A-Life Wealth Venture policy.

Once the Conversion Privilege is executed, A-Life Wealth Venture policy will be surrendered for its Cash Value.

Q: What are the major exclusions for A-Life Wealth Venture?

A: **Death Benefit**

- This plan does not cover death due to suicide within 1 year from the Issue Date or Commencement Date of the policy, whichever is later.

TPD Benefit

- Willful exposure to danger; or attempted self-destruction or self-inflicted injuries while sane or \ insane;
- Services in the armed forces in time of declared or undeclared war or while under orders for warlike operations or restoration of public order;
- Activities connected to any aerial device or conveyance except as a fare-paying passenger or crew member on a commercial airline on a regular scheduled passenger trip over its established passenger route;
- Any congenital defect which has manifested or was diagnosed before age 17; or
- Pre-existing disability resulting from a physical or mental condition.

Note: The list is non-exhaustive. Please refer to the policy contract for full list of the exclusions.

For your attention

1. This brochure contains only a summary of the main features of this product and is not exhaustive. It does not constitute a policy. You are advised to refer to the Product Illustration and Product Disclosure Sheet for more details of the product before purchasing a policy, and refer to the terms and conditions in the policy for details of the features and benefits, exclusions and waiting periods under the policy.
2. You should satisfy that this plan will best serve your needs and that the premium payable under the policy is an amount you can afford.
3. If you cancel your policy within the free-look period of 15 days, we will refund to you the full premium less any expenses which may have been incurred for any medical examination (if any).
4. The premium for A-Life Wealth Venture is guaranteed. However, the premium for A-Plus Waiver is not guaranteed. AIA Bhd. may revise the premium by giving you 30 days' notice in advance.
5. You should continue paying your premiums regularly throughout the premium payment term to ensure that you are always fully protected under this plan. Failing to do so may result in your coverage ending prematurely.
6. The premium paid for this product and rider(s) (if any) may qualify you for an individual tax relief subject to final decision of the Inland Revenue Board of Malaysia (LHDN).
7. Please note that premium paid by business organisations are subject to the applicable tax imposed by the Government of Malaysia at the prevailing rate.
8. Premium can be made annually, half-yearly, quarterly or monthly according to available payment methods.
9. You are given a Grace Period of 31 days from the due date for payment of each subsequent premium. If premium remains unpaid at the end of this Grace Period, the policy will lapse.
10. It may not be advantageous to switch from one insurance plan to another, as you may be subject to new underwriting requirements and waiting periods for the new plan.
11. AIA Vitality is a program that supports and rewards its members for making healthier choices every day and is offered by AIA Health Services Sdn. Bhd. (199601016211 (388561-T)). Please visit <https://www.aia.com.my/en/aia-vitality.html> for further information.

(This page is intentionally left blank)
(Muka surat ini sengaja dibiarkan kosong)
(此页是特意留着空白的)

This brochure contains only a brief description of the product and is not exhaustive. It is recommended that you request for a copy of the Sales Illustration and Product Disclosure Sheet to know more about this product. For a detailed explanation of its benefits, exclusions, terms and conditions, please refer to the policy contract.

A man with dark hair, wearing a light blue button-down shirt, is sitting in a chair. He is looking down at a tablet computer he is holding with both hands. The background is a bright, out-of-focus interior space with large windows.

Usaha sepanjang hayat
anda patut diraikan.
Malah lebih penting,
dilindungi.

Anda telah berusaha gigih
untuk mencapai puncak
kejayaan. Kini tiba masanya
untuk memastikan
kesinambungan and
perkembangan usaha anda.

Dengan **A-Life Wealth Venture¹**,
anda boleh menjamin legasi
anda terhadap sebarang risiko
yang tidak dijangka,
membolehkan anda fokus pada
perkembangan usaha anda.

AIA Bhd. adalah ahli PIDM.

¹ Manfaat-manfaat yang dibayar di bawah polisi/product yang layak adalah dilindungi oleh Perbadanan Insurans Deposit Malaysia ("PIDM") sehingga had perlindungan. Sila rujuk Brosur Sistem Perlindungan Manfaat Takaful dan Insurans ("TIPS") PIDM atau hubungi AIA Bhd. atau PIDM (layari www.pidm.gov.my).

Bukan semua perusahaan adalah serupa, tetapi kami tahu bahwa asset yang paling bernilai dalam setiap perusahaan adalah tenaga kerja – modal insannya.

Kunci kejayaan terletak pada mengurus dan mengurangi setiap risiko yang wujud dalam perusahaan dengan berkesan.



Melindungi dan memastikan kesinambungan usaha sepanjang hayat anda

Senario 1 Kesinambungan Perusahaan dan Perancangan Penggantian

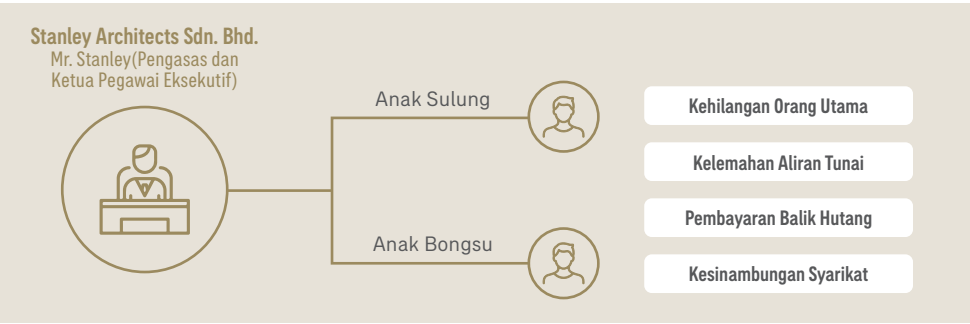


Pada usia 50, Stanley adalah pengasas dan Ketua Pegawai Eksekutif firma arkiteknya yang maju, Stanley Arkitek Sdn. Bhd. Dia tidak merokok dan menjalani kehidupan yang aktif. Dia juga adalah bapa kepada dua anak lelaki yang berumur 20 and 23 tahun.

Tanpa A-Life Wealth Venture

Malang tidak berbau and kejadian yang tidak dijangka berlaku menyebabkan kematian Stanley. Dia merupakan orang utama dalam firma arkiteknya yang maju.

Sebagai orang utama dalam firma arkiteknya yang maju, di samping kedua-dua anaknya masih tidak memiliki **sijil profesional dan pengalaman kerja yang diperlukan**, menyebabkan firmanya menghadapi pelbagai cabaran seperti kelemahan aliran tunai, kekurangan kemampuan pembayaran hutang yang secara langsung memberi impak kepada kesinambungan firmanya secara keseluruhannya.



Dengan A-Life Wealth Venture

Stanley telah mula membuat pertimbangan untuk melindungi usaha sepanjang hayatnya dan perancangan penggantian, oleh itu dia telah membuat pembelian A-Life Wealth Venture. Disebabkan Stanley berpandangan jauh, walaupun berlaku kejadian yang tidak diingini menyebabkan kematiannya, usaha sepanjang hayatnya Stanley Architects Sdn Bhd boleh menggunakan pembayaran untuk **menguatkan aliran tunai firmanya dan mengupah pengganti orang utama untuk terus menjalankan operasi firmanya.**

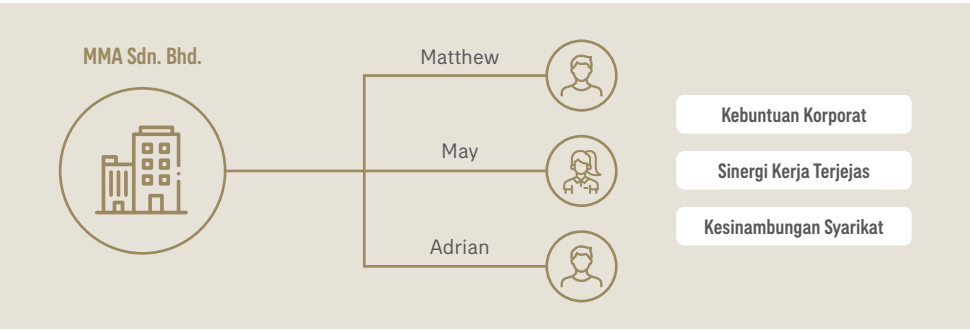
Senario 2 Kesinambungan Rakan Perkongsian Perniagaan



Matthew adalah salah seorang pengasas (bersama dua rakan perkongsian lain – May & Adrian) dan Ketua Pegawai Operasi syarikat pembuatan tekstilnya yang maju, MMA Sdn. Bhd. Ketiga-tiga rakan perkongsian bersama-sama berganding bahu, mempunyai persefahaman dan sinergi yang baik untuk menjayakan syarikat.

Tanpa A-Life Wealth Venture

Kejadian yang tidak diingini berlaku menyebabkan kematian Matthew. Sebagai orang utama dan pengasas bersama syarikat pembuatan tekstilnya yang maju, kematiannya telah memberi impak yang besar kepada syarikatnya. **Persefahaman dan sinergi di antara May & Adrian dengan waris Matthew terganggu dan sering berlaku perselisihan faham disebabkan perbezaan dalam kelayakan, latar belakang dan pengalaman.** Ini seterusnya menyebabkan kebuntuan keputusan syarikat, sinergi kerja terjejas dan hala tuju syarikat yang tidak konsisten.



Dengan A-Life Wealth Venture

Matthew, May dan Adrian telah mula membuat pertimbangan untuk melindungi dan memastikan kesinambungan perusahaan mereka. Setiap pengasas bersama dilingungi oleh A-Life Wealth Venture dan telah bersetuju bahawa apabila berlaku kejadian yang tidak diingini kepada salah seorang pengasas bersama, pembayaran akan diberikan kepada waris pengasas bersama tersebut sebagai pertukaran dengan saham syarikat pegangan mereka.

Ini **memastikan kesinambungan sinergi kerja dan mengekalkan hala tuju syarikat oleh rakan kongsi yang masih hidup.** Pewaris rakan kongsi yang meninggal dunia akan diberi pampasan dengan pembayaran daripada A-Life Wealth Venture.

Memelihara aset bernilai anda sambil mengembangkan kekayaan anda.



Meneliti manfaat-manfaatnya

A-Life Wealth Venture merupakan satu plan tanpa penyertaan yang memberikan perlindungan terhadap kematian dan Hilang Upaya Secara Menyeluruh dan Kekal (TPD). Plan ini turut menawarkan perlindungan yang tinggi dengan jumlah perlindungan minima daripada RM350,000. Anda boleh membuat pilihan daripada pelbagai tempoh pembayaran premium dan tempoh perlindungan mengikut keperluan anda.

AIA bermatlamat untuk memudahkan perjalanan kemasukan bagi plan perlindungan yang tinggi ini.



Had Tanpa Perubatan Yang Tinggi

Nikmati proses aplikasi yang mudah sehingga jumlah perlindungan RM 8 juta tanpa perlu pemeriksaan kesihatan tambahan sekiranya anda berumur 16 ke 50 tahun, dengan syarat tiada keadaan perubatan semasa.



Kuota Kewangan Pra-Nilai

Memandangkan perusahaan sepanjang hayat anda terus berkembang, A-Life Wealth Venture menawarkan Kuota Kewangan Pra-Nilai yang memberikan anda fleksibiliti untuk mendapatkan jumlah perlindungan yang lebih tinggi pada masa hadapan **hanya dengan deklarasi kewangan dan status perlindungan insurans yang dipermudahkan untuk pembelian anda seterusnya.**

Kuota Kewangan Pra-Nilai yang ditawarkan adalah berdasarkan bukti kewangan penuh yang diberikan kepada kami semasa permohonan A-Life Wealth Venture pertama anda.

Bagaimana ia berfungsi?

Contoh 1 – Polisi Perusahaan

Pemilik perusahaan boleh berkongsi Kuota Kewangan Pra-Nilai yang ditawarkan kepada orang penting lain dalam syarikat.

TAHUN 1	TAHUN 2	TAHUN 3
• Pemilik Polisi: Syarikat A • Insured: Pemilik Syarikat A • Jumlah Diinsuranskan: RM5 juta	• Pemilik Polisi: Syarikat A • Insured: Pengarah Jualan Syarikat A • Jumlah Diinsuranskan: RM3 juta	• Pemilik Polisi: Syarikat A • Insured: Pengarah Operasi Syarikat A • Jumlah Diinsuranskan: RM2 juta
Berdasarkan status kewangan syarikat, Kuota Kewangan Pra-Nilai yang ditawarkan adalah RM5 juta untuk pembelian seterusnya	✓ Permohonan akan menggunakan baki Kuota Kewangan Pra-Nilai iaitu RM5 juta ✓ Tiada pengunderaitan kewangan diperlukan ✓ Pengunderaitan perubatan biasa diperlukan ke atas Pengarah Jualan	✓ Permohonan akan menggunakan baki Kuota Kewangan Pra-Nilai iaitu RM2 juta ✓ Tiada pengunderaitan kewangan diperlukan ✓ Pengunderaitan perubatan biasa diperlukan ke atas Pengarah Operasi

Contoh 2 - Polisi Individu

TAHUN 1		TAHUN 2	
- Insured A memohon A-Life Wealth Venture - Jumlah Diinsuranskan : RM4 Juta		- Insured A memohon untuk A-Life Wealth Venture seterusnya - Jumlah Diinsuranskan : RM4 Juta	
Berdasarkan status kewangan individu, Kuota Kewangan Pra-Nilai yang ditawarkan adalah RM4 juta untuk pembelian seterusnya		✓ Permohonan akan menggunakan baki Kuota Kewangan Pra-Nilai iaitu RM4 juta ✓ Tiada pengunderaitan kewangan diperlukan ✓ Pengunderaitan perubatan biasa diperlukan ke atas Insured A	

Tertakluk kepada terma dan syarat. Pelanggan yang layak untuk Kuota Kewangan Pra-Nilai boleh merujuk kepada Surat Tawaran Kuota Kewangan Pra-Nilai untuk maklumat lanjut.

A-Life Wealth Venture bukan sekadar pelan perlindungan yang melindungi daripada kejadian tidak dijangka, malah ia juga merupakan satu pelan yang membantu anda mewujudkan tenaga kerja yang sihat yang akan membawa manfaat perniagaan yang ketara daripada segi penjimatan kos, peningkatan produktiviti dan menambahbaik pengekalan pekerja.



Nikmati Diskaun Pilihan Sepanjang Tempoh Pembayaran Premium dengan Hidup Sihat

Apabila insured berada dalam lingkungan perubatan sihat yang ditetapkan², anda (sebagai pembayar) akan menikmati diskaun premium sehingga 10% sepanjang tempoh pembayaran premium polisi anda selepas diskaun pilihan diberikan.

² Hanya laporan ujian jalur atau laporan ujian darah yang dilakukan oleh pembekal perkhidmatan berdaftar akan diterima. Tarikh laporan mestilah dalam tempoh enam (6) bulan dari tarikh penyerahan kepada AIA Bhd. AIA Bhd. Berhak untuk menilai laporan untuk menentukan sama ada anda memenuhi terma dan syarat yang berkenaan sebelum memberikan sebarang diskaun pilihan.



Keistimewaan Penukaran

Anda mempunyai fleksibiliti untuk menukar polisi ini kepada pelan baharu yang hanya merangkumi kematian dan TPD, tanpa pengunderaitan perubatan lanjut.

Sila rujuk kepada kontrak polisi anda dan soalan lazim (FAQ) untuk terma dan syarat.



Anda Bukan Sahaja Mendapat Ganjaran kerana Sihat, Anda boleh Menikmati Lebih Banyak Ganjaran dengan Kekal Sihat

Apabila insured (sama ada anda atau insured orang utama anda) menjadi ahli aktif AIA Vitality, insured akan menikmati ganjaran tambahan iaitu Bonus Tunai Tahunan Vitality. Sebagai ganjaran untuk kekal sihat, Bonus Tunai Vitality³ akan dibayar bermula pada ulang tahun polisi kedua dan setiap tahun seterusnya bergantung kepada Status AIA Vitality anda.

STATUS VITALITY AIA	PLATINUM	EMAS	PERAK	GANGSA
Bonus Tunai Tahunan Vitality (% jumlah diinsuranskan pelan asas)	0.05%	0.025%	0%	0%

³ Bonus Tunai Tahunan Vitality hanya tertakluk kepada ahli AIA Vitality sahaja. Bonus Tunai Tahunan Vitality akan dipro-ratakan berdasarkan hari-hari di mana keahlian AIA Vitality insured adalah tidak aktif dalam tahun polisi yang lepas.



Tempoh Perlindungan & Tempoh Pembayaran Premium yang Luas untuk Memenuhi Keperluan Anda

A-Life Wealth Venture menawarkan tempoh perlindungan dan tempoh pembayaran yang flexible untuk memenuhi keperluan anda.

OPSYEN TEMPOH PERLINDUNGAN	OPSYEN TEMPOH PEMBAYARAN PREMIUM
✓ 10-tahun	✓ 10-tahun
✓ 15-tahun	✓ 15-tahun
✓ 20-tahun	✓ 20-tahun
✓ Sehingga umur 80	✓ Bayaran Penuh



Nikmati Perlindungan yang Lebih Luas dengan Perlindungan Tambahan Opsyen Berikut

A-Plus Waiver
Memastikan pembayaran premium yang berterusan jika anda didiagnosis dengan mana-mana 38 penyakit kritikal yang dilindungi atau menjalani pembedahan yang dilindungi.

Soalan lazim (FAQ)

S: Apakah itu A-Life Wealth Venture?

J: A-Life Wealth Venture adalah satu pelan tanpa penyertaan melindungi perlindungan terhadap kematian dan Hilang Upaya Secara Menyeluruh dan Kekal (TPD). Pelan ini menawarkan jumlah perlindungan yang tinggi dengan perlindungan minima RM350,000. Anda boleh memilih pelbagai tempoh perlindungan and tempoh pembayaran premium yang memenuhi keperluan anda.

S: Siapa yang layak membeli A-Life Wealth Venture?

J: A-Life Wealth Venture adalah terbuka kepada individu berumur dari 16 hingga 70 tahun. Umur penyertaan bergantung kepada tempoh perlindungan, seperti jadual di bawah.

Tempoh Perlindungan	Umur Penyertaan
10 tahun	16 hingga 70 tahun
15 tahun	16 hingga 65 tahun
20 tahun	16 hingga 60 tahun
Sehingga Umur 80	16 hingga 70 tahun

Nota: Syarikat sebagai pemilik polisi adalah dibenarkan di bawah pelan ini.

S: Apakah jumlah perlindungan minimum dan maksimum yang boleh saya beli?

J: Jumlah perlindungan minimum adalah RM350,000 sementara jumlah perlindungan maksimum adalah tertakluk kepada pengunderaitan.

S: Adakah premium bagi A-Life Wealth Venture dijamin?

J: Premium untuk pelan ini adalah dijamin. Premium bagi A-Plus Waiver adalah tidak dijamin.

S: Apakah yuran dan caj yang perlu saya bayar?

J: Tiada yuran dan caj selain daripada premium yang perlu dibayar.

S: Adakah premium yang dibayar layak untuk pelepasan cukai pendapatan?

J: Ya, premium yang dibayar untuk pelan ini mungkin melayakkan anda mendapat pelepasan cukai peribadi, tertakluk kepada keputusan muktamad Lembaga Hasil Dalam Negeri Malaysia.

S: Bolehkah A-Life Wealth Venture ditukar?

J: A-Life Wealth Venture boleh ditukar kepada pelan baharu yang hanya merangkumi kematian and TPD, tanpa pengunderaitan perubatan lanjut, sebelum Insured mencapai umur 65, tertakluk kepada terma dan syarat di bawah:

- (i) jumlah diinsuranskan bagi pelan baharu tidak boleh melebihi jumlah diinsuranskan bagi A-Life Wealth Venture;
- (ii) Insured berada dalam lingkungan umur kemasukan minimum dan maksimum yang dibenarkan bagi pelan baharu;
- (iii) untuk penukaran kepada pelan bertempoh, penukaran tersebut hanya boleh dilaksanakan dalam tempoh lima (5) tahun sebelum tarikh luput bagi polisi A-Life Wealth Venture sedia ada.

Sebaik sahaja Keistimewaan Penukaran dilaksanakan, polisi A-Life Wealth Venture akan diserahkan untuk Nilai Tunainya.

S: Apakah pengecualian utama bagi A-Life Wealth Venture?

J: **Manfaat Kematian**

- Pelan ini tidak melindungi kematian akibat bunuh diri dalam tempoh 1 tahun dari Tarikh Penyertaan atau Tarikh Mula, yang mana kemudian.

Manfaat TPD

- Pendedahan kepada bahaya secara sengaja; atau cubaan pemusnahan diri atau kecederaan diri semasa siuman ataupun tidak siuman;
- Perkhidmatan dalam angkatan bersenjata semasa peperangan diisytiharkan atau tidak diisytiharkan atau semasa menjalani perintah untuk operasi yang menyerupai peperangan atau pemulihan ketenteraman awam;
- Aktiviti yang berkaitan dengan sebarang peranti atau pengangkutan udara melainkan sebagai penumpang berbayar atau ahli krew untuk penerbangan pengangkutan udara komersial di perjalanan penumpang berjadual biasa melalui laluan penumpang yang ditetapkan
- Sebarang kecacatan kongenital yang telah dipaparkan atau telah didiagnosiskan sebelum umur 17 tahun; atau
- Hilang upaya yang sedia ada akibat keadaan fizikal atau mental.

Nota: Senarai ini tidak menyeluruh. Sila rujuk kepada kontrak polisi untuk senarai pengecualian yang sepenuhnya.

Untuk perhatian anda

1. Brosur ini hanya mengandungi ringkasan ciri-ciri utama product ini dan adalah tidak menyeluruh. Ia tidak membentuk kontrak polisi. Anda digalakkan merujuk kepada Ilustrasi Produk dan Lembaran Pendedahan Produk untuk mengetahui dengan lebih lanjut tentang produk ini sebelum membeli polisi dan juga merujuk kepada terma dan syarat dalam kontrak polisi untuk penjelasan terperinci berkenaan ciri-ciri dan manfaat, pengecualian dan tempoh menunggu polisi.
2. Anda harus berpuas hati bahawa pelan ini akan memenuhi keperluan anda dengan sebaiknya dan premium yang perlu dibayar di bawah polisi adalah jumlah yang anda mampu bayar.
3. Jika anda membatalkan polisi dalam tempoh percubaan 15 hari, kami akan membayar balik premium yang anda telah bayar ditolak perbelanjaan perubatan (jika ada) .
4. Premium untuk A-Life Wealth Venture adalah dijamin. Akan tetapi, premium bagi A-Plus Waiver adalah tidak dijamin. AIA Bhd. berhak untuk menyemak semula kadar premium dengan memberi 3 bulan notis terlebih dahulu.
5. Anda harus membayar premium sepanjang tempoh pembayaran premium untuk memastikan anda sentiasa dilindungi oleh pelan ini. Kegagalan membuat demikian mungkin menyebabkan perlindungan anda ditamatkan secara pra-matang.
6. Premium yang dibayar untuk pelan ini dan ridernya (jika ada) mungkin melayakkan anda mendapat pelepasan cukai peribadi, tertakluk kepada keputusan muktamad Lembaga Hasil Dalam Negeri Malaysia (LHDN).
7. Sila ambil perhatian bahawa premium yang dibayar oleh organisasi perniagaan adalah tertakluk kepada cukai yang dikenakan oleh Kerajaan Malaysia pada kadar semasa.
8. Pembayaran premium boleh dibuat secara tahunan, setengah tahunan, suku tahunan atau bulanan mengikut kaedah pembayaran yang tersedia ada.
9. Anda mempunyai 31 hari dari setiap tarikh premium perlu dibayar untuk membayar premium bagi polisi ini (Tempoh Ihsan). Polisi akan terus berkuatkuasa semasa Tempoh Ihsan. Sekiranya anda tidak membayar premium anda di dalam Tempoh Ihsan, polisi anda mungkin luput melainkan polisi anda telah memperolehi nilai tunai.
10. Ia mungkin tidak berfaedah untuk bertukar daripada satu pelan insurans kepada pelan yang lain, kerana anda mungkin akan tertakluk kepada syarat-syarat pengunderaitan yang baru dan tempoh menunggu bagi polisi baharu.
11. AIA Vitality adalah sebuah program yang memberi sokongan dan ganjaran kepada ahlinya yang membuat pilihan yang lebih sihat setiap hari dan ia ditawarkan oleh AIA Health Services Sdn. Bhd. (199601016211 (388561-T)). Sila layari <https://www.aia.com.my/en/aia-vitality.html> untuk maklumat lanjut

(This page is intentionally left blank)
(Muka surat ini sengaja dibiarkan kosong)
(此页是特意留着空白的)

Brosur ini hanya mengandungi keterangan ringkas mengenai produk dan tidak menyeluruh. Anda digalakkan untuk mendapatkan satu salinan Ilustrasi Jualan dan Lembaran Pendedahan Produk untuk mengetahui dengan lebih lanjut tentang produk ini. Untuk penjelasan terperinci berkenaan manfaat, pengecualian, terma dan syaratnya, sila rujuk kepada kontrak polisi.

您努力创建的事业
成果值得被庆祝。
更重要的是，
它必须被守护。

您全力以赴达到成功的巅峰，
是时候确保这份成功可被延续。

通过**A-Life Wealth Venture¹**，保
障您的财富资产免受任何难以意
料风险的影响，让您无后顾之忧，
专注迈向更大梦想的旅程。

AIA Bhd.是PIDM的成员。

¹ Perbadanan Insurans Deposit Malaysia (“PIDM”) 保障合格保险保单/产品下应支付的保险利益至保障限额为止。请参阅
PIDM的保险及伊斯兰保险利益保障制度的小册子或联络AIA Bhd.或PIDM (请浏览www.pidm.gov.my)。

每家企业都有各自的特点。不过,每家企业中最珍贵的资产莫过于——人,也就是人力资源。

而一家企业成功的关键在于如何有效地管理和减轻每一项业务固有的风险。



保障并确保您终身企业的可持续性

情况1 业务可持续性和继任规划



现年50岁的Stanley是一家成功的建筑公司，Stanley Architects Sdn. Bhd.的创始人兼首席执行官。他不吸烟，拥有活跃的生活，有两个儿子，分别为20岁及23岁。

没有A-Life Wealth Venture保障

一次突发事故导致Stanley不幸丧生。他是其公司的主要关键人物。

而他的两个儿子缺乏**专业认证和相关经验**，导致公司面临多重不利因素，如现金流减弱、偿债能力下降，从而影响了公司整体的可持续性。



拥有A-Life Wealth Venture的保障

Stanley已经开始考虑保障自己的终身企业和继任者规划，这就是他签购A-Life Wealth Venture的原因。由于Stanley的卓识远见，即使在他逝世后，他毕生的心血，Stanley Architects Sdn. Bhd.也可以使用保单得来的赔偿来巩固公司的资产负债表，并聘请一名能够替代他的关键人才以继续经营公司。

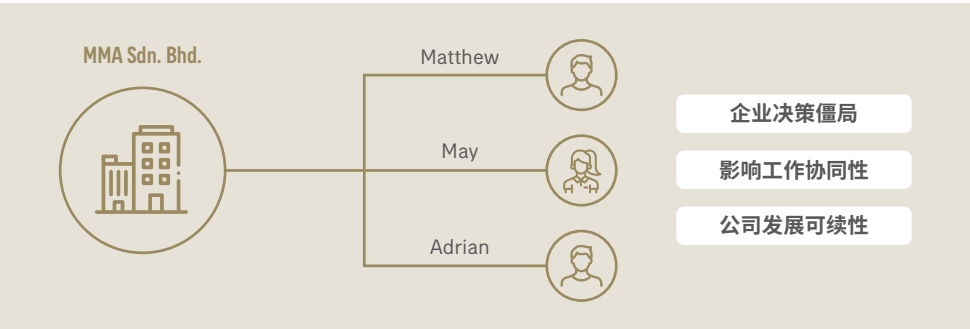
情况2 维持商业伙伴关系



Matthew是一家有规模的纺织制造公司，MMA Sdn. Bhd.的联合创始人之一以及首席运营官（他与其他两名联合创始人，May和Adrian一起创立这家公司）。三位合作伙伴的能力相辅相成，引领公司走向成功的道路。

没有A-Life Wealth Venture的保障

一场突发事件导致Matthew死亡。身为这家纺织制造公司的关键人物和联合创始人，他的突然离世对公司造成了严重的影响。由于资质、背景和经验的差异，May、Adrian与Matthew的继承人之间的无法非常协调的
一起工作，经常导致公司方向上的分歧。这让企业决策陷入僵局、缺乏工作协条以及公司方向的不一致。



拥有A-Life Wealth Venture的保障

Matthew, May和Adrian已经开始考虑保障并确保他们终身企业的可持续性。每位联合创始人都有签购A-Life Wealth Venture保险，并同意在发生突发事件时，保单赔偿将支付给合伙人的继承人，以换取他们在公司的股份。

这确保了持续的协调工作，并通过现有的合作伙伴维持公司的方向。不幸离世的合伙人的继承人将获得A-Life Wealth Venture的保单赔偿。

在拓展您的财富的同时，保护您宝贵的资产。

让我们更进一步了解它的利益

A-Life Wealth Venture是一项非分红计划，涵盖死亡、完全及永久性残废（TPD）。它提供高保额，最低为RM350,000。您可根据自己的需要，选择适合您的保费缴付期限和保障期限。

我们提供简易的购买程序，让你受到高保障。



更高的免医疗检查上限

如果您的年龄介于16至50岁，只要没有原先存在的医疗状况，即可签购高达RM800万的保单，申请流程简单，无需进行额外的医疗检查。



预评估的财务配额

随着您终身企业的持续发展，A-Life Wealth Venture提供预评估财务配额，只需在下次签购时简单申报财务和保险情况，可为获得更高额的保障。

我们提供的预评估财务配额将根据您首次申请A-Life Wealth Venture时提供给我们的完整财务报告而决定。

它如何操作？

例子1—公司保单

企业持有者可预评估的财务配额分享给公司其他关键人员。

第1年	第2年	第3年
• 保单持有人：A公司 • 投保人：A公司持有人 • 保额：RM500万	• 保单持有人：A公司 • 投保人：A公司的销售总监 • 保额：RM300万	• 保单持有人：A公司 • 投保人：A公司的运营总监 • 保额：RM200万
根据公司的财务状况，获得预评估财务配额RM500万	✓ 申请将使用剩余的RM500万预评估财务配额 ✓ 无需提供额外的财务证明 ✓ 销售总监需经过医疗核保	✓ 申请将使用剩余的预评估财务限额RM200万 ✓ 无需提供额外的财务证明 ✓ 运营总监需经过医疗核保

例子2-个人保单

第1年	第2年
• 受保人A申请A-Life Wealth Venture • 保额: RM400万	• 受保人A申请另一份A-Life Wealth Venture • 保额: RM400万
根据个人的财务状况, 获得预评估财务配额RM400万	✓ 申请将使用剩余的预评估财务配额RM400万 ✓ 无需提供额外的财务证明 ✓ 受保人A需经过医疗核保

须符合条规。符合预评估财务配额的客户, 请参阅预评估财务限额通知书以了解更多详情。

A-Life Wealth Venture不仅是一项只保障不幸事件发生的计划, 也是一个帮助您打造健康企业的计划, 以达到节省成本、提高生产力和提高员工保留率, 为您带来显著的商业效益。



活得健康即可享受整个保费期优惠

当受保人符合规定的健康医疗范围²时, 您(作为付款人)将在获得优先折扣后, 在保单的整个保费期限内享有高达10%的保费折扣。

² 只接受由注册服务提供商提供的试纸条检测报告或血液检测报告。报告日期必须在自提交给AIA Bhd.之日起的六(6)个月内。AIA Bhd.保留评估报告的权利, 以确定您在授予任何优先折扣之前是否符合适用的条规。



转换特权

您可以灵活地将此保单转换为仅保障死亡及TPD的新计划, 无需进一步的医疗承保。

请参阅您的保单合同以及有关条款和条件的常见问题(FAQ)。



您不仅因为活得健康而获享奖励, 通过保持健康还可获享更多

当受保人(无论是您或您的受保关键人)成为活跃的AIA Vitality会员时, 受保人可以享受一项名为Vitality年度现金红利的额外利益。为了奖励您保持健康, 将从第二个保单年度结束时开始支付Vitality年度现金红利³, 此后每年将根据您的AIA Vitality级别支付。

AIA VITALITY级别	白金	金	银	铜
Vitality年度现金红利 (基本保额的百分比)	0.05%	0.025%	0%	0%

³ Vitality年度现金红利仅适用于AIA Vitality会员。Vitality年度现金红利将根据受保人的AIA Vitality会员在上一个保单年度的活跃天数按比例计算。



广泛的保障期和保费支付期, 满足您的需求

A-Life Wealth Venture提供灵活的保障期限和保费支付期选项, 以满足您的需求。

保障期限选项	保费支付期限选项
✓ 10年	✓ 支付5年
✓ 15年	✓ 支付10年
✓ 20年	✓ 支付20年
✓ 至80岁	✓ 支付全额



选择以下选择性利益以享受更广泛的保障

A-Plus Waiver

如果您被诊断患有 或进行涵盖38种严重疾病中的任何一种疾病或手术, 您将可豁免支付保费。

常见问题 (FAQ)

问: 什么是A-Life Wealth Venture?

答: A-Life Wealth Venture是一项非分红计划, 涵盖死亡、完全及永久残废 (TPD)。它提供高保额, 最低为 RM350,000。您可以根据自己的需要, 选择适合您的保费缴付期限和保障期限。

问: 谁符合资格购买A-Life Wealth Venture?

答: 任何年龄介于16至70岁的人士皆可申请A-Life Wealth Venture。入保年龄因保障期限而异, 如下表所示。

保障期限	入保年龄
10年	16至70岁
15年	16至65岁
20年	16至60岁
至80岁	16至70岁

备注: 此计划允许公司作为保单持有人。

问: 我可以签购最低和最高的保额是多少?

答: 最低保额为RM350,000, 而最高保额则须根据核保要求而定。

问: A-Life Wealth Venture的保费是否受保证?

答: 这项计划的保费是受保证的。A-Plus Waiver的保费则不受保证。

问: 我需要支付哪些费用?

答: 除了应支付的保费外, 没有其他费用。

问: 我支付的保费是否可让我享有税务减免?

答: 是的, 此保单的保费可让您获得个人税务减免, 惟需经过马来西亚内陆税收局的最终决定。

问: A-Life Wealth Venture可以转换吗?

答: 在受保人65岁之前, A-Life Wealth Venture可转换为仅保障死亡及TPD的新计划, 无需进一步的医疗承保, 但须遵守以下条款和条件:

- (i) 新计划的保额不得高于A-Life Wealth Venture的保额;
- (ii) 受保人符合新计划允许的最低和最高投保年龄;
- (iii) 对于转换为定期计划, 转换只能在现有的A-Life Wealth Venture保单到期日前的五(5)年内执行。

一旦执行转换特权, A-Life Wealth Venture保单将根据其现金价值退保。

问: A-Life Wealth Venture主要的不受保情形有哪些?

答: **死亡利益**

- 此计划不涵盖在发出日期或生效日期的一年内 (视何者为后), 因自杀而导致的死亡。

完全及永久残废利益

- 神智清醒或不清醒的情况下蓄意置身于危险, 企图自残或自我伤害;
- 参与任何武装部队在已宣布或未宣布的战争服务, 或被命令参与军事活动或在公共维安部队里服务;
- 与任何航空设备或运输工具相关的活动, 除了商业航空公司购票的乘客或机组人员, 并乘搭在固定的客运飞行航线里;
- 在未满17岁即获证实或被诊断出来的任何先天性缺陷;
- 身体或精神状况而导致原已存在的残疾。

备注: 此列表并不详尽, 请参阅保单合约以获取详细的不受保情形列表。

敬请留意

- 1. 此手册仅概述了此产品的主要功能，并不详尽。它并不构成一份保单。我们建议您在购买保单前参阅产品说明和产品披露表以了解产品的更多详情，并参阅保单中的条款与规则以了解保单的功能和利益、不受保情形和等待期的详细信息。
- 2. 您应确保此计划最能迎合您的需求以及此保单的保费是您所负担得起的。
- 3. 若您在15天的免费阅览期内将保单撤消，我们将在扣除医疗检查费用后（若有），全数退还您的保费。
- 4. A-Life Wealth Venture的保费是受保证的。但是，A-Plus Waiver的保费并不保证。AIA Bhd.将会提前30天通知您调整保费。
- 5. 我们建议您在整个保费支付期内持续定期支付保费，以确保您持续获享此计划的保障。否则，您的保单可能会提前终止。
- 6. 此保单和附加保单（若有）的保费可让您获得个人税务减免，惟需经过马来西亚内陆税政局（LHDN）的最终决定。
- 7. 请注意，企业公司支付的保费需缴纳马来西亚政府按现行税率征收的适用税款。
- 8. 您可选择所提供的支付方式，每年、每半年、每季度或每月支付保费。
- 9. 我们将给予您自满期日起31天的宽限期，以支付后续的保费。如果在宽限期结束时保费仍未支付，保单将失效。
- 10. 从一个保险计划切换到另一个计划对您并不利，因为您可能需要遵守新计划的承保要求和等待期。
- 11. AIA Vitality是一项支持和奖励会员每天做出更健康选择的计划。AIA Vitality是由AIA Health Services Sdn. Bhd. (199601016211 (388561-T))所提供。请浏览<https://www.aia.com.my/en/aia-vitality.html>以获取更多详情。

此小册子仅包含了产品的概要简述，并不详尽。我们建议您索取一份产品的销售说明书及产品告知单以更了解此产品。请参考保单合约以获得更多有关此产品的利益，不受保情形，条款和规则的详细解释。

Contact Us & Find Out More Hubungi Kami & Dapatkan Maklumat Lanjut 联络我们以了解更多

Please connect with your AIA Life Planner / AIA Authorised representative if you have any questions. We are always happy to help.

Sila berhubung dengan Perancang Hayat AIA / Wakil Sah AIA jika anda mempunyai apa-apa soalan. Kami sentiasa bersedia untuk membantu.

若您有任何疑问，请联络您的AIA寿险策划师 / AIA授权代表。我们乐意随时为您提供服务。

Underwritten by:

AIA Bhd. 200701032867 (790895-D)
Menara AIA, 99, Jalan Ampang,
50450 Kuala Lumpur
Care Line: 1300-88-1899
Tel : 03-2056 1111

AIA.COM.MY

AIA Bhd. is licensed under the Financial Services Act 2013 and regulated by Bank Negara Malaysia. AIA Bhd. adalah dilisenkan di bawah Akta Perkhidmatan Kewangan 2013 dan dikawal selia oleh Bank Negara Malaysia. AIA Bhd.是在金融服务法2013 (Finance Services Act 2013) 下持牌经营并由马来西亚国家银行监管。

(This page is intentionally left blank)
(Muka surat ini sengaja dibiarkan kosong)
(此页是特意留着空白的)

(This page is intentionally left blank)
(Muka surat ini sengaja dibiarkan kosong)